



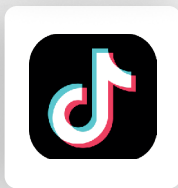
Strategia i kampania reklamowa twojej firmy

Reklama na Facebooku, Instagramie, Youtube, TikToku, Google Ads, LinkedIn.



Jak działamy?

- Planowanie strategii
- Tworzenie kampanii
- Optymalizacja kampanii
- Raporty i statystyki



Co zyskujesz?

- Rozpoznawalność marki
- Zwiększona sprzedaż produktów i usług
- Oszczędność dzięki optymalizacji
- Niskie koszty reklamy
- Przemysłana i efektywna strategia



FaceBook Ads-reklamy na FaceBooku

Bardzo duża grupa docelowa odbiorców, możliwość docierania do użytkowników nie tylko na samym portalu, ale również w aplikacji Messenger

Dla kogo reklama na FaceBooku?

Możliwość dotarcia do bardzo spersonalizowanych grup ludzi na podstawie ich aktywności, zainteresowania, profilu, grupy tematyczne. Live, wydarzenia, czaty, sklep na facebooku, strony firmowe, materiały wideo i zdjęcia.



Instagram Ads

Portal nastawiony na zdjęcia osób, przedmiotów, usług, marek, miejsc i wydarzeń. Możliwość dotarcia do innej grupy odbiorców. Stories, możliwość prowadzenia live, rolki, hashtagi i oznaczanie.

Dla kogo reklama na Instagramie?

Możliwość wypromowania własnych produktów, usług, marki osobistej, pokazanie ich w formie zdjęć i wideo. Reklame możemy kierować na podstawie lokalizacji, danych demograficznych i zainteresowań użytkowników. Skuteczny przekaz wizualny.



Google Ads

Reklamy w wynikach wyszukiwania i reklamy tekstowe oraz display'owe, wyświetlane na podstawie zapytań.

Dla kogo reklama w Google?

Dla osób, które oczekują szybkich efektów, chcą wyświetlać się na dane zapytania wpisywane w wyszukiwarce, zakupy google, Youtube. Google wyświetla reklamy wtedy, gdy ktoś szuka tego co oferujesz. Zwiększ liczbę wizyt na stronie, uzyskaj więcej połączeń.



LinkedIn Ads

Portal z naciskiem na biznes, pracę, kontakty, markę pracodawcy, B2B.

Dla kogo reklama na LinkedIn?

Możliwość dotarcia do osób w danej lokalizacji, pełniących określone funkcje w danej firmie. Budowa własnej sieci kontaktów, tworzenie relacji, reklama w komunikatorze i na stronach portalu.

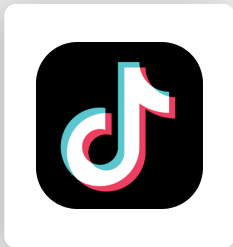


YouTube Ads

Reklama w postaci wideo, lub grafiki, na portalu służącym do oglądania filmów.

Dla kogo reklama na YouTube?

Zwiększenie rozpoznawalności marki, docieranie do obecnych klientów i pozyskiwanie nowych. Wyświetlanie reklamy w wybranym momencie oglądania filmu. Dzięki YouTube dużo klientów poznaje nowe marki. Większy zasięg i sprzedaż.

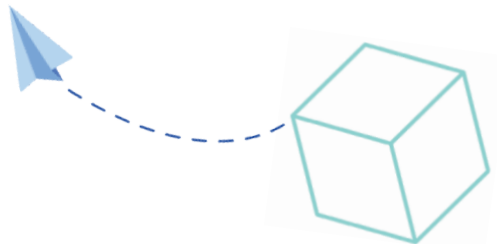


TikTok Ads

Krótkie filmy video, duże zasięgi, więcej młodszej publiczności.

Dla kogo reklama na TikToku?

Bardzo duże zasięgi w krótkim czasie, dużo angażujących treści, interakcje z widownią. Jest to nowy portal z dużym potencjałem i stale rozwijanymi funkcjami.



Jak działamy?



Przygotowanie strategii

- Przygotowanie planu pod zamierzony cel.
- Zapoznanie się z produktem, lub usługą.
- Określenie osoby- tego jak wygląda idealny klient.
- Stworzenie przekazu reklamowego, sposób na pokazanie.

Przygotowanie kampanii

- Przygotowanie tekstów reklamowych, zdjęć, grafiki.
- Uruchomienie testowych kampanii.
- Wybór umiejscowienia reklam.
- Wybranie różnych grup odbiorców.
- Ustalenie budżetu reklamowego na działania.
- Przygotowanie oferty.
- Stworzenie strony lądowania (landing page).
- Zaprojektowanie lejka sprzedażowego.

Optymalizacja kampanii

- Wybór skutecznych reklam.
- Teksty na stronę lądowania lub oferty.
- Wyłączenie nieefektywnych reklam.
- Wybranie skutecznych grup odbiorców.
- Efektywne gospodarowanie budżetem.
Dopalanie reklam.
- Wybranie najlepszej osoby.
- Stworzenie przekazu reklamowego w sposób ciekawy i budzący emocje.

Raporty i statystyki

- Comiesięczne raporty z kampanii.
- Codziennie kontakty do nowych klientów na maila lub połączenia na telefon.
- Informacje o wykorzystanym budżecie reklamowym.
- Konsultacje i porady, plany rozwoju.



Współpracujemy z:



Zasięg Wydawnictwa Wspólnota



Elastyczna oferta reklamowa

Rozwijajmy się razem. Ceny dostosowane do twoich możliwości.

Dołącz do najszybciej rozwijających się firm.

- Najlepsze efekty.
- Długofalowa współpraca.
- Gwarantowany zysk.
- Efektywne dysponowanie budżetem.
- Możliwość dalszego rozwoju, wejścia w nowe rynki zbytu.

Skontaktuj się z nami już dziś, zacznij działać!

Bezpłatna godzina konsultacji ze specjalistą

MAXIM

AGENCJA REKLAMOWA



Strony i sklepy internetowe



Reklamy drukowane



Spoty reklamowe



Grafika reklamowa



Marketing internetowy



Transmisje sportowe



Reklamy na portalach



Artykuły sponsorowane

☎ 519 453 245 ✉ ms@maxim-agencja.pl

www.maxim-agencja.pl